



**It Works!**<sup>®</sup>  
INTERNATIONAL

IW Marketing International Canada ULC

# PLAN DE RÉMUNÉRATION



cmp-compplan-ca-fr-008



## IW Marketing International Canada ULC

### DÉCLARATION CONCERNANT LES REVENUS DU PARTICIPANT TYPE

La source primaire des revenus du Participant Type du Plan de Compensation (le “Plan”) d’IW Marketing International Canada ULC (la “Société”) est la compensation pour ses prestations, qui consistent à prendre des mesures pour vendre les produits. Les revenus personnels varieront. Le Participant Type du Plan est défini comme étant un Distributeur Indépendant faisant partie du Plan depuis au moins un an et qui effectue activement les activités nécessaires pour obtenir les bénéfices prévus par ce Plan (par exemple, gagner au moins trois chèques mensuels par an).

Le Participant Type du Plan gagne entre \$42 et \$998 CAD par an.

Veuillez noter que ces revenus ont été obtenus à partir des expériences de la Société concernant les revenus passés. Cette Déclaration concernant les Revenus du Participant Type sera actualisée sur une base annuelle.

# TABLE DES MATIÈRES

Bienvenue chez IW Marketing International Canada ULC!	1
Les 30 premiers jours	2
Commencer à gravir les échelons	4
Les Niveaux de Gestion	5
Les Bonus de Gestion	6
Les Niveaux Leadership	7
Les Générations Diamond	8
Les Bonus Diamond	11
Les Échelons Diamond	13
Les Bonus Leadership	16
Glossaire	18
Déclaration Concernant Les Revenus Du Participant Type	20



# BIENVENUE CHEZ



**Bienvenue au Plan de Rémunération It Works!**, le guide qui vous permettra d'optimiser votre potentiel de revenus, d'atteindre vos objectifs financiers et de réaliser vos rêves d'une vie remplie d'amitiés, de petits plaisirs et surtout, de LIBERTÉ !

Que votre objectif soit de payer votre crédit immobilier, de financer les études de vos enfants ou de démissionner pour passer vos journées comme vous l'entendez, le Plan de Rémunération It Works! peut vous aider à l'atteindre !<sup>†</sup>

## ETES-VOUS PRÊTS À APPRENDRE COMMENT ? TRES BIEN, C'EST PARTI !

### CONSTRUIRE DES RELATIONS – ET DES REVENUS !

Chez It Works!, nous croyons au pouvoir et au potentiel des gens. Établir des liens avec eux permet de construire une affaire lucrative et des revenus incroyables chez It Works! Pour savoir comment et combien, commençons avec les trois catégories de personnes qui constituent votre affaire It Works!<sup>†</sup>

- **Les Clients de Détail** : Ce sont les clients qui achètent des produits It Works! une fois, au prix de détail. Quand vous faites une vente au détail, vous gagnez votre commission.
- **Les Clients Fidèles** : Ce sont les clients qui s'inscrivent à It Works! pour le contrat de commande automatique (auto-ship) de trois mois minimum ou payer des frais d'adhésion de 55 et en échange, et qui bénéficient d'un prix de gros pour leurs produits. Les ventes aux Clients Fidèles vous font gagner une commission pour votre parrainage. Cette commission sera payée par It Works! Le pilier principal de It Works! est la vente aux Clients Fidèles. Plus vous aurez de clients, plus vous gagnerez d'argent, directement, grâce à vos propres commissions et indirectement, grâce aux commissions de ventes réalisées par votre équipe de Distributeurs. Un Client fidèle n'est pas un distributeur et ne peut participer au Plan de Rémunération.<sup>†</sup>
- **Les Distributeurs** : Ce sont les membres de votre équipe qui ont complété l'inscription pour être Distributeurs et qui veulent monter leur propre affaire. Vous gagnerez des commissions sur leurs commandes et les commandes de leurs lignées en aval (downline) sur les niveaux pour lesquels vous êtes qualifié.

Le réapprovisionnement automatique est un système de précommande qui est utile pour les distributeurs et les Clients Fidèles qui veulent un approvisionnement régulier (auto-ship) et qui veulent absolument éviter la pratique de renouveler des commandes. Nous offrons des rabais sur des précommandes à forfaits spéciaux en réapprovisionnement puisque ceux-ci nous aident dans nos prévisions de ventes.

Au fur et à mesure de la mise en place de votre équipe de Distributeurs et de la promotion de vos activités, les niveaux de paiement vont augmenter et vos revenus vont continuer de progresser. Plus vous grandissez votre équipe le plus d'argent que vous pouvez en faire. C'est pour cette raison que consacrer vos efforts, votre énergie et votre temps aux membres de votre équipe vous aidera à optimiser vos revenus.<sup>†</sup>

It Works! permet aux Distributeurs de partager les inscriptions et la répartition des Distributeurs, mais pas celles des Clients Fidèles. Pour vous aider à maximiser vos gains, It Works! recommande aux Distributeurs de maintenir les inscriptions de leurs Distributeurs et Clients Fidèles. Changer la place d'un Distributeur risque d'avoir des conséquences sur vos commissions.

<sup>†</sup>Toute référence implicite ou explicite à des revenus dans le Plan de Rémunération It Works! est présenté à titre indicatif seulement. It Works! ne garantit AUCUN niveau de revenu à aucun Distributeur.

<sup>†</sup>Les revenus des participants au sein du Plan de Rémunération peuvent varier. Veuillez consulter les Revenus des Participants Typiques (page 20).

# LES 30 PREMIERS JOURS



1

## DEVENEZ QUALIFIÉ POUR RECEVOIR DES COMMISSIONS

Afin de commencer à gagner des commissions sur vos activités It Works!, vous devez être admissible au régime des distributeurs à commission. Cela vous permettra d'en gagner sur les **Bonus Volume** des commandes de vos Clients Fidèles et de vos Distributeurs.<sup>†</sup>

Si vous n'êtes pas admissible à des commissions ou si cela arrive après le mois d'adhésion, et afin d'être admissible à des commissions, vous devez :

- Vous inscrire au Business Builder Kt (0 BV) OU
- Compter au moins 150 de Volume en Bonis Personnels pour le mois OU
- Mettre en place une commande automatique (auto-ship) de 80 BV

### DEFINITION DES VOLUMES :

#### Bonus Volume (BV):

Le Bonus Volume est la valeur assignée à un produit afin de qualifier et calculer les bonus et commissions pour les Distributeurs.

#### Personal Bonus Volume (PBV) :

Le PBV est la somme des bonus volume des commandes personnelles d'un Distributeur et de toutes les commandes des Clients Fidèles et des Clients de Détail inscrits personnellement.

#### Group Volume (GV) :

Le GV est la somme de votre PBV et des PBV de tous les Distributeurs de votre downline.

2

## 3 SOYEZ RECOMPENSÉS AVEC DES WRAP REWARDS !

En continuant d'inscrire des Clients Fidèles, vous gagnerez des Wrap Rewards que vous pourrez utiliser pour acheter le wrap (applicateur corporel) ou l'applicateur visage It Works! à prix réduit. Vous gagnez un Wrap Reward chaque fois que vous inscrivez deux Clients Fidèles Qualifiés et Actifs. Ces points sont valables pendant 60 jours à partir de leur date d'ajout à votre compte.



Vos Wrap Rewards seront calculés et ajoutés à votre compte tous les soirs en fonction des inscriptions en utilisant la formule suivante:



<sup>†</sup>Les revenus des participants au sein du Plan de Rémunération peuvent varier. Veuillez consulter les Revenus des Participants Typiques (page 20).

Le Fast Start Bonus est un bonus équivalent en dollars canadiens à 100 USD en espèces dont vous pouvez bénéficier en inscrivant des nouveaux Distributeurs qui remplissent les conditions du Fast Start Bonus dans leurs 30 premiers jours. Pour gagner ce bonus, il faut que vous soyez qualifié pour

## COMMENT DEVENIR QUALIFIÉ POUR LE FAST START BONUS

### DISTRIBUTEUR :



- Acheter le Business Builder Kit (No BV).
- Générer 150 PBV ou mettre en place et traiter une commande automatique (auto-ship) de 80 BV minimum dans les 30 premiers jours.<sup>2</sup>
- Incrire deux Clients Fidèles Qualifiés et Actifs.

Client Fidèle (1)  
QUALIFIÉ ET ACTIF

Client Fidèle (2)  
QUALIFIÉ ET ACTIF

Une fois que toutes les conditions sont remplies, vous pouvez gagner des Fast Start Bonus pour tous vos Distributeurs Qualifiés qui sont encore dans la période de leurs 30 premiers jours.<sup>2</sup>

<sup>2</sup> Vous n'avez pas besoin d'être vous-même qualifié pour le Fast Start Bonus lorsque vous inscrivez un nouveau Distributeur, mais vous devez le devenir dans les 30 premiers jours de votre nouveau Distributeur afin de bénéficier du Fast Start Bonus pour ce nouveau Distributeur. Si ce dernier ne génère au moins 150 PBV ne met pas en place une commande automatique (auto-ship) de 80 BV minimum dans ses 30 premiers jours, le Fast Start Bonus sera récupéré en ajustant la commission.

<sup>3</sup> Les revenus des participants au sein du Plan de Rémunération peuvent varier. Veuillez consulter les Revenus des Participants Typiques (page 20).

# COMMENCER À GRAVIR LES ÉCHELONS

Tous les nouveaux Distributeurs obtiendront le titre de Distributeur lorsqu'ils auront complété le processus d'inscription et acheté un kit d'inscription Distributeur It Works! Tous les Distributeurs doivent être qualifiés pour le mois pour recevoir les commissions. Tous les Distributeurs recevront une commission de 10 % sur leurs deux premiers niveaux et un Bonus Parrain de 5 % Bonus d'adhésion - recrutement commandes des distributeurs ou des clients fidèles.

Pour gagner des commissions sur d'autres niveaux, vous devrez gravir les échelons supérieurs. Les pages suivantes vous expliquent les conditions à remplir pour être payé à chaque échelon ainsi que les commissions et bonus mensuels que vous recevrez à ces échelons. Toutes les commissions mensuelles sont versées à la fin du 15e jour du mois suivant et sont basées sur les échelons où se trouvent les Distributeurs pour le mois en cours.†

## Branche :

Chaque Distributeur Indépendant de votre premier niveau constitue une « Branche » distincte dans votre équipe. Les Branches de votre organisation grandissent au fur et à mesure que les Distributeurs de votre premier niveau commencent à développer leurs propres lignées en aval (downline).

## Branche qualifiée :

C'est une Branche avec un total d'au moins 400 Group Volume provenant de n'importe quel niveau de cette Branche. Le Distributeur au sommet d'une Branche n'a pas besoin d'être Qualifié pour recevoir des Commissions afin que la Branche soit considérée comme Qualifiée.

*Veuillez noter: Un Distributeur ne reçoit pas une commission sur les commandes personnelles ou bien sur les commandes faites par d'autres Distributeurs qui se trouvent en dessous.*

*†Les revenus des participants au sein du Plan de Rémunération peuvent varier. Veuillez consulter les Revenus des Participants Typiques (page 20).*

## Compression :

Pendant le calcul des commissions, ces dernières sont « compressées » afin de vous permettre de gagner des commissions sur les ventes qui viennent de plus loin dans votre organisation quand il existe des Distributeurs au-dessus de ces ventes, qui n'ont pas été qualifiés pour recevoir des commissions. Seuls les Distributeurs qualifiés pour recevoir des commissions comptent comme un niveau dans le processus de calcul des commissions. Seuls les Distributeurs admissibles à des commissions seront considérés comme un niveau pendant le processus de calcul des commissions. tout Personal Bonus Volume généré par les Distributeurs qui ne sont pas qualifiés est compressé et versé comme commission résiduelle de premier niveau au Distributeur qualifié suivant de la généalogie. Les Distributeurs et les Clients Fidèles ne monteront jamais physiquement dans la généalogie si un Distributeur au-dessus d'eux résilie son contrat de distribution ou n'est pas qualifié pour recevoir une commission pour la raison que ce soit. Seul le Personal Bonus Volume sera compressé. Le Personal Bonus Volume qui est compressé ne peut pas être utilisé par Distributeur en amont pour fins d'admissibilité. Les bonus de Parrainage ne sont pas compressés.



# LES NIVEAUX DE GESTION

## EXECUTIVE

Afin d'être qualifié pour être payé au titre Executive, vous devez franchir les mêmes étapes qu'un Distributeur ET avoir au moins deux Branches Qualifiées.<sup>†</sup>

En tant qu'Executive, vous êtes qualifié pour être payé sur les commandes de trois niveaux de votre lignée en aval (downline) après compression. Voir le tableau sur les Bonus de Gestion page 6.<sup>†</sup>

## RUBY

Afin d'être qualifié pour être payé au titre de Ruby, rassemblez et bâtir trois Branches Qualifiées dont au moins une des trois soit une **Branche Executive**.

**Branche Executive** : une Branche avec un Executive quelque part dans la Branche.

En tant que Ruby, vous serez qualifié pour être payé sur les commandes de quatre niveaux de votre downline après compression. Voir le tableau sur les Bonus de Gestion page 6.

## EMERALD

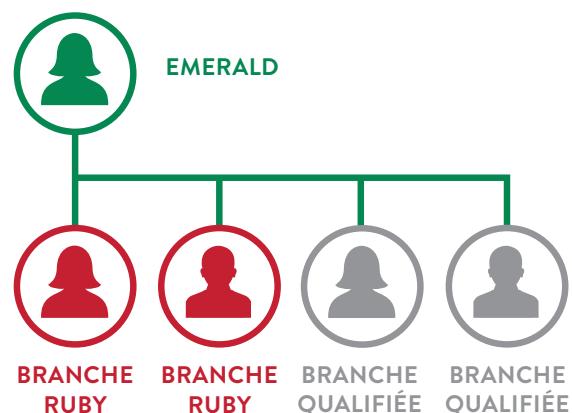
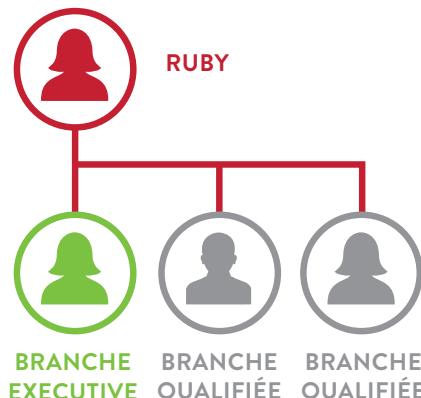
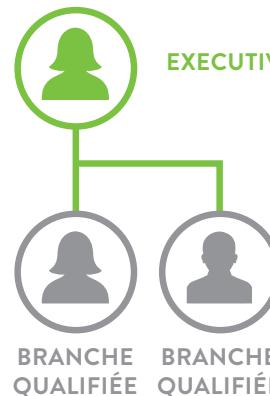
Afin d'être qualifié pour être payé au titre Emerald, rassemblez au moins quatre Branches Qualifiées dont au moins deux des quatre soient **Branches Ruby**.

**Branche Ruby** : une Branche avec un Ruby quelque part dans la Branche.

En tant qu'Emerald, vous serez qualifié pour être payé sur les commandes de cinq niveaux de votre downline après compression. Voir le tableau sur les Bonus de Gestion page 6.

En tant qu'Emerald, vous recevrez aussi un **Bonus Emerald**.

Avec ce bonus, vous gagnerez 2 % supplémentaires sur le BV sur un nombre illimité de niveaux, à partir du 6e niveau et en passant par le 5e niveau du premier Emerald ou plus haut dans n'importe quelle Branche après compression.<sup>†</sup>



<sup>†</sup>Les revenus des participants au sein du Plan de Rémunération peuvent varier. Veuillez consulter les Revenus des Participants Typiques (page 20).

# LES BONUS DE GESTION<sup>†</sup>

ÉCHELONS ET NIVEAUX	DISTRIBUTEUR	EXECUTIVE	RUBY	EMERALD	Qualifications initiales/mensuelles commissions	
					Admissible à des commissions* PLUS 2 Branches Qualifiées	Admissible à des commissions* PLUS 3 Branches Qualifiées (dont 1 Branche soit Exécutif)
Niveau 1	10 %	10 %	10 %	10 %		
Niveau 2	10 %	10 %	10 %	10 %		
Niveau 3	→	5 %	5 %	5 %		
Niveau 4	→		5 %	5 %		
Niveau 5	→			5 %		
Niveau 6	→			2 %		
<b>Bonus Niveau Emerald</b>						

Tous les Distributeurs Qualifiés reçoivent aussi un Bonus de Parrainage de 5 % sur les commandes placées par les Distributeurs et les Clients Fidèles qu'ils ont inscrits personnellement.

*\*Veuillez noter que ce tableau fait référence aux niveaux après compression. Voir les définitions de « Compression » et « Distributeur Qualifié pour recevoir une commission » dans le Glossaire.*

*Tous les pourcentages indiqués sont basés sur le Bonus Volume (BV) en USD et sont à convertir en devises locales.*

*<sup>†</sup>Les revenus des participants au sein du Plan de Rémunération peuvent varier. Veuillez consulter les Revenus des Participants Typiques (page 20).*

# LES NIVEAUX LEADERSHIP



Quand vous devenez Diamond, vous avez atteint un Niveau Leadership, un tout autre Niveau de bonus et de revenus potentiels !

## BONUS GÉNÉRATION

### le Fast Start Bonus.<sup>†</sup>

Chaque nouveau Diamond est une nouvelle génération – littéralement ! Chaque Distributeur qui est promu Diamond dans la lignée en aval (downline) d'un Distributeur démarre une nouvelle **Génération** dans cette Branche et cette génération est composée du **Personal Group Volume** de ce Diamond.

### Génération :

Chaque Distributeur de votre lignée en aval (downline) qui est promu Diamond commence une nouvelle génération dans cette Branche. Cette génération est constituée du PGV de ce Diamond.

### Personal Group Volume (PGV) :

Le PGV est votre Personal Bonus Volume combiné avec le Personal Bonus Volume de tous les Distributeurs de votre lignée en aval (downline) hors Diamond ou plus élevé dans chaque Branche.

*Chaque nouvelle génération amène un Bonus Génération. Les Diamonds et échelons plus élevés peuvent gagner des Bonus Génération sur jusqu'à cinq générations, basés sur leur niveau de rémunération. En tant que Diamond, vous recevrez une commission de 2 % sur votre première génération, votre PGV. Atteignez Double Diamond et vous recevrez une commission de 4 %, sur votre deuxième génération et ainsi de suite.*

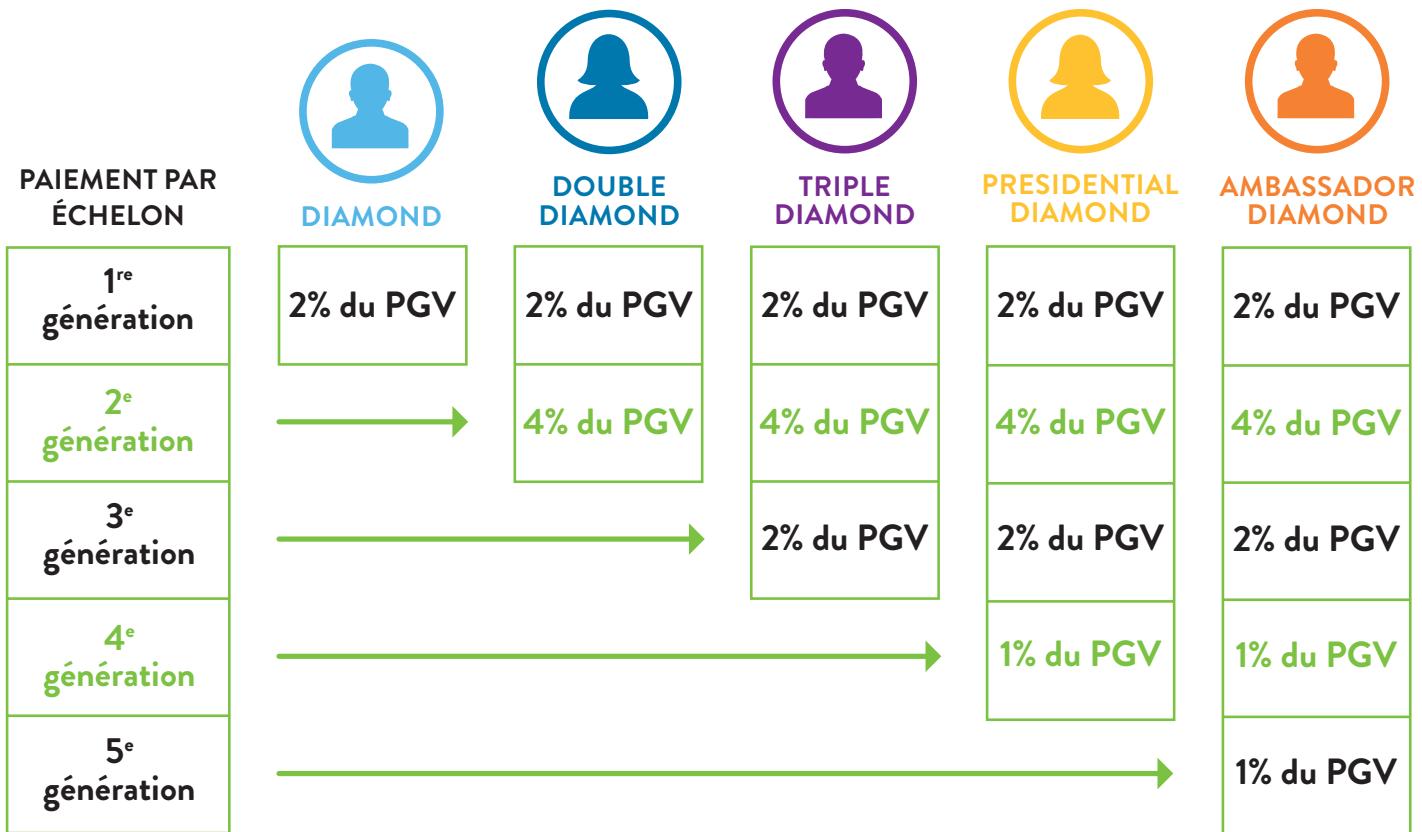
*Chaque nouvelle promotion amène une autre génération qui peut vous permettre de gagner des bonus. Ces derniers sont payés sur le Personal Group Volume et versés avec les commissions mensuelles. Ces derniers sont payés sur le Personal Group Volume et versés avec les commissions mensuelles. Voir le tableau Paiements génération Diamond.<sup>†</sup>*

Quand les membres de votre équipe que vous avez personnellement inscrits atteignent l'échelon Diamond ou plus élevé, et que vous êtes aussi un Diamond ou supérieur, vous recevez un Bonus de Parrainage Génération de 5 % sur leur PGV.

<sup>†</sup>Les revenus des participants au sein du Plan de Rémunération peuvent varier. Veuillez consulter les Revenus des Participants Typiques (page 20).

# PAIEMENTS GÉNÉRATION

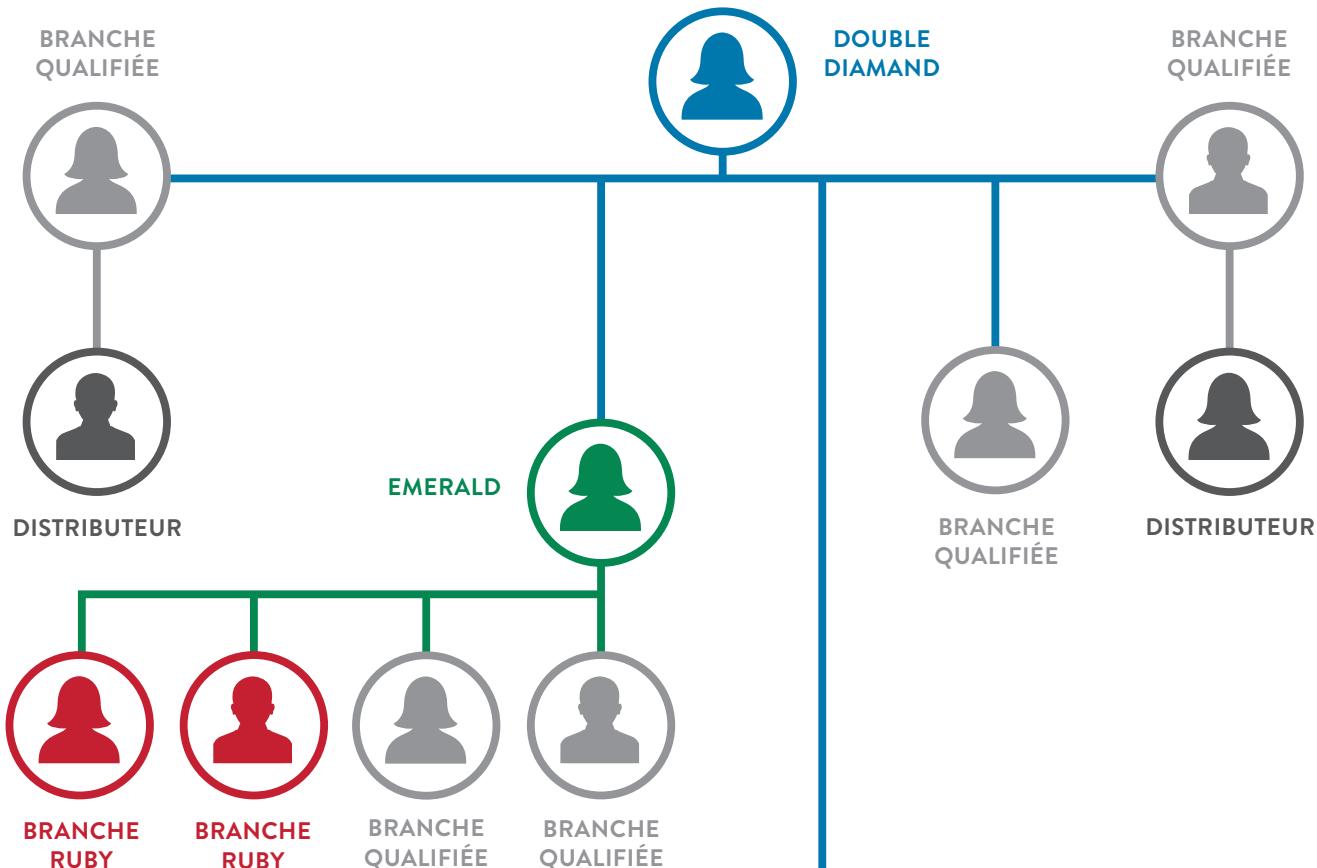
## DIAMOND<sup>†</sup>



<sup>†</sup>Les revenus des participants au sein du Plan de Rémunération peuvent varier. Veuillez consulter les Revenus des Participants Typiques (page 20).

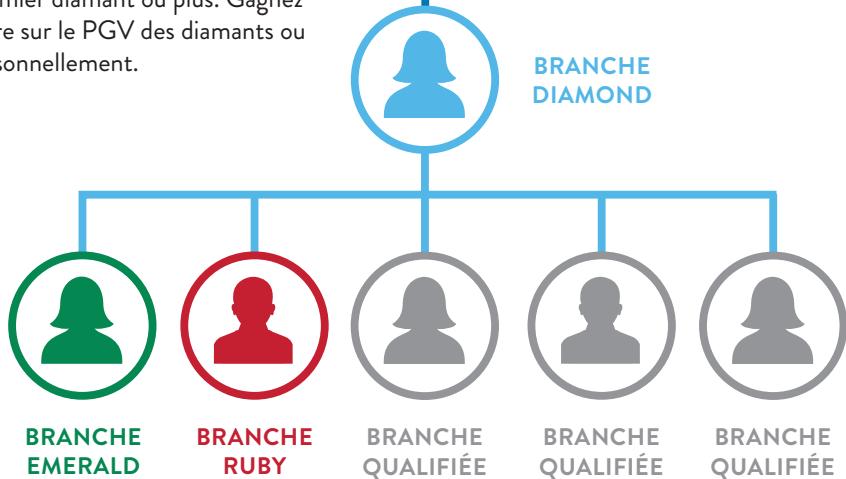
# PAIEMENTS GÉNÉRATION DOUBLE DIAMOND<sup>†</sup>

Vous gagnez un bonus 1<sup>re</sup> Génération de 2 % sur le PGV.



## 2<sup>e</sup> GENERATION

Vous gagnez un bonus de 4% (paiement de 2<sup>ème</sup> génération) sur le PGV du premier diamant ou plus. Gagnez un bonus de 5% supplémentaire sur le PGV des diamants ou plus que vous avez inscrits personnellement.

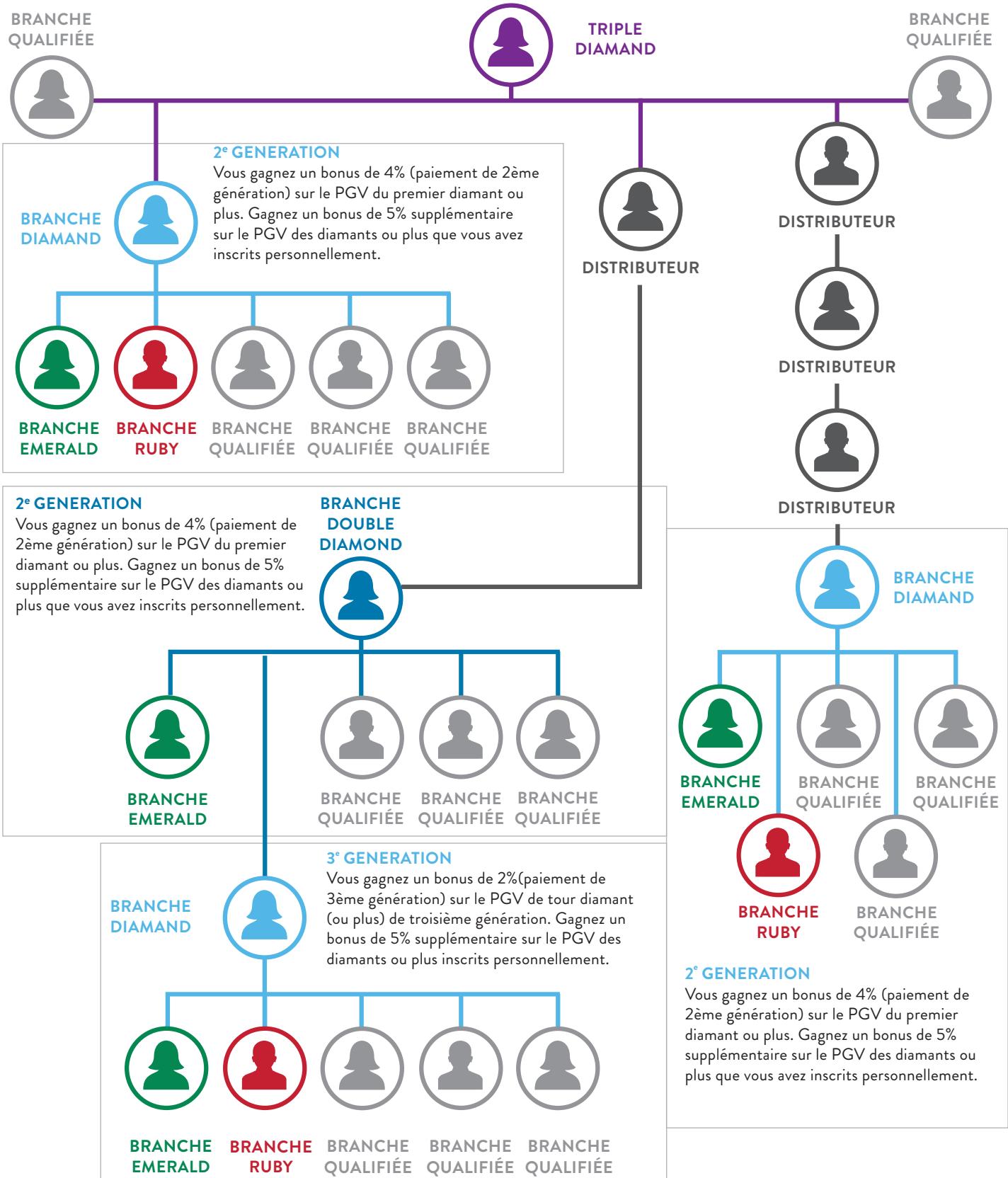


<sup>†</sup>Les revenus des participants au sein du Plan de Rémunération peuvent varier. Veuillez consulter les Revenus des Participants Typiques (page 20).

# PAIEMENTS GÉNÉRATION

## TRIPLE DIAMOND<sup>†</sup>

Vous gagnez un bonus 1<sup>re</sup> Génération de 2 % sur le PGV.



<sup>†</sup>Les revenus des participants au sein du Plan de Rémunération peuvent varier. Veuillez consulter les Revenus des Participants Typiques (page 20).

# LES BONUS DIAMOND

Félicitations ! En tant que Distributeur Diamond ou supérieur, vous avez à présent atteint le Niveau Leadership. Vous réussissez vos objectifs, développez votre équipe et augmentez vos revenus. Vos qualités de leader vous ont permis d'en arriver là et nous pensons que vous devriez recevoir un bonus réservé uniquement à nos Distributeurs Niveau Leadership.

En atteignant le Niveau Leadership, vous avez maintenant la possibilité d'améliorer considérablement vos revenus mensuels en profitant de nos Bonus Diamond. Les Bonus Diamond sont versés aux Parrains Niveau Leadership d'un nouveau Distributeur qui répond aux critères cités ci-dessous. Une fois que vous appartiendrez au niveau Diamond, vous aurez la possibilité de devenir Parrain Niveau Leadership et pourrez ainsi profiter d'une toute nouvelle source de bonus.<sup>†</sup>

Un Parrain Niveau Leadership, de Diamond jusqu'à Diamond Ambassador, est désigné pour chaque nouveau Distributeur dès son inscription. Ces cinq Parrains Niveau Leadership peuvent être des Parrains différents ou le même, selon la personne qui a inscrit le Distributeur. Si cette dernière n'est pas un Diamond ou plus élevé, alors les Parrains Niveau Leadership du nouveau Distributeur seront les mêmes que les siens. Si la personne qui a inscrit le Distributeur est un Diamond ou plus élevé, elle sera le Parrain Niveau Leadership pour tous les échelons jusqu'au sien et les autres Parrains seront les mêmes que les siens.

Une fois que vous appartenez à l'échelon Diamond, vous êtes le Parrain Niveau Diamond de chaque nouveau Distributeur que vous inscrirez ensuite. Vous êtes également le Parrain Niveau Diamond de tous les nouveaux Distributeurs inscrits dans ces nouvelles Branches jusqu'à ce qu'un Distributeur devienne Diamond dans la lignée en aval (downline). A ce moment-là, le nouveau Diamond deviendra Parrain Niveau Diamond de toutes les nouvelles Branches qu'il créera, mais vous continuerez à être Parrain Niveau Diamond de toutes ses Branches existantes.

Si vous êtes Double Diamond, vous serez le Parrain Niveau Diamond et Niveau Double Diamond de tous les nouveaux Distributeurs que vous inscrirez après avoir atteint cet échelon. Vous êtes également le Parrain Niveau Diamond et Niveau Double Diamond de chaque Distributeur inscrit dans ces nouvelles Branches jusqu'à ce qu'un Distributeur devienne Diamond dans la downline. A ce moment-là, le nouveau Diamond deviendra Parrain Niveau Diamond de toutes les nouvelles Branches qu'il créera, mais vous continuerez à être Parrain Niveau Double Diamond des nouvelles Branches et serez le Parrain Niveau Diamond et Niveau Double Diamond de ses Branches existantes. Le schéma de Parrainage Niveau Leadership se reproduit ainsi jusqu'à l'échelon Diamond Ambassador.

<sup>†</sup>Les revenus des participants au sein du Plan de Rémunération peuvent varier. Veuillez consulter les Revenus des Participants Typiques (page 20).

# LES BONUS DIAMOND SUITE

## Qualifications pour le bonus Diamond :

Dans les 30 premiers jours, le nouveau Distributeur doit s'inscrire avec un Build a Business Kit, inscrire deux Clients Fidèles admissibles et générer 150 en PBV ou transiger un minimum facultatif de 80 BV en réapprovisionnement automatique. Le bonus sera payé avec les commissions mensuelles pour le mois où toutes ces conditions ont été remplies. Ces bonus seront récupérés si l'un des deux Clients Fidèles ne complète pas son contrat de Fidélité, ou si le Distributeur renvoie son Business Builder Kit (no BV) ou la commande auto-ship qui l'a qualifié.

Afin de pouvoir bénéficier du Bonus Diamond, vous devez être qualifié pour le Bonus Fast Start et pour le bonus du niveau correspondant pour le mois où le bonus est payé. Par exemple, si vous étiez payé auparavant au titre de Triple Diamond, mais que pendant un mois vous n'étiez qualifié que comme Diamond, pendant ce mois-là, vous recevrez uniquement vos Bonus Diamond et vous perdrez vos Bonus Double ou Triple Diamond auxquels vous auriez eu droit en étant qualifié Triple Diamond.

Les Bonus Diamond sont payés selon les Parrains Niveau Leadership de chaque nouveau Distributeur qualifié dans les temps impartis. Alors que les Distributeurs gravissent les échelons des Niveaux Leadership, il est important de créer de nouvelles Branches à chaque échelon pour profiter de votre statut de Parrain Niveau Leadership du nouvel échelon. Avec chaque promotion Niveau Leadership, vous créerez des Branches où vous serez désigné Parrain Niveau Leadership pour d'autres niveaux et vous recevrez des bonus supplémentaires à chaque niveau.

Les Parrains Niveau Leadership sont désignés selon leur Titre Permanent et pas selon leur niveau de rémunération. Cela signifie que si votre Échelon Permanent est Triple Diamond, mais que vous n'étiez qualifié Diamond que pendant un mois, les nouveaux Distributeurs que vous avez inscrits pendant ce mois vous désigneront comme leur Parrain Diamond, Double Diamond et Triple Diamond.

## PAIEMENT BONUS DIAMOND SELON CHAQUE NIVEAU<sup>†</sup>

ECHELON	BONUS DIAMOND
DIAMOND	L'équivalent en dollars canadiens à 80 USD pour chaque Distributeur nouvellement qualifié qui se trouve dans la Branche du Parrain Niveau Leadership Diamond.
DOUBLE DIAMOND	L'équivalent en dollars canadiens à 40 USD pour chaque Distributeur nouvellement qualifié qui se trouve dans la Branche du Parrain Niveau Leadership Double Diamond.
TRIPLE DIAMOND	L'équivalent en dollars canadiens à 15 USD pour chaque Distributeur nouvellement qualifié qui se trouve dans la Branche du Parrain Niveau Leadership Triple Diamond.
PRESIDENTIAL DIAMOND	L'équivalent en dollars canadiens à 10 USD pour chaque Distributeur nouvellement qualifié qui se trouve dans la Branche du Parrain Niveau Leadership Diamond Presidential.
AMBASSADOR DIAMOND	L'équivalent en dollars canadiens à 5 USD pour chaque Distributeur nouvellement qualifié qui se trouve dans la Branche du Parrain Niveau Leadership Diamond Ambassador.

<sup>†</sup>Les revenus des participants au sein du Plan de Rémunération peuvent varier. Veuillez consulter les Revenus des Participants Typiques (page 20).

# LES ÉCHELONS DIAMOND

## DIAMOND

Afin d'être qualifié pour être payé au titre de Diamond, vous devez avoir cinq Branches Qualifiées dont au moins une des cinq doit être Ruby et une Emerald.<sup>3</sup> Les Branches Ruby et Emerald doivent être dans des Branches séparées.†

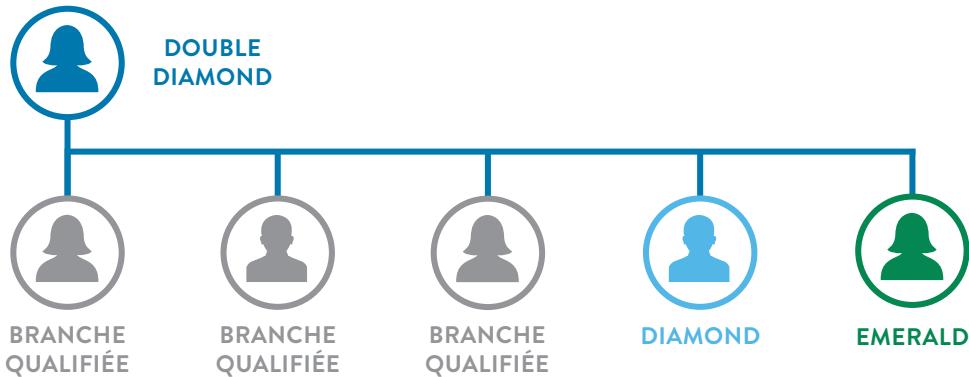


En tant que Diamond, vous gagnerez les mêmes commissions résiduelles et Bonus qu'un Emerald ainsi que vos nouveaux Bonus Génération Niveau Leadership et Diamond :

- Un Bonus Génération 1 supplémentaire de 2 % sur votre propre Personal Group Volume.
- Un Bonus de Parrainage Génération de 5 % sur le Group Volume de chaque Diamond personnellement inscrit (ou plus élevé).
- Un Bonus Diamond équivalent en dollars canadiens à 80 USD pour chaque nouveau Distributeur qualifié personnellement inscrit qui se trouve dans la Branche Parrain Niveau Leadership Diamond et les Distributeurs de la downline dont vous êtes le Parrain Niveau Diamond pour ces nouvelles Branches.

## DOUBLE DIAMOND

Afin d'être qualifié pour être payé au titre de Double Diamond, vous devez remplir les conditions d'un Diamond en ayant cinq Branches Qualifiées dont au moins une Emerald et une Diamond.<sup>4</sup> Emerald et Diamond doivent être dans des Branches séparées.†



En tant que Double Diamond, vous gagnerez les mêmes commissions résiduelles et Bonus qu'un Diamond, ainsi que :

- Un Bonus Génération 2 supplémentaire de 4 % sur le Personal Group Volume de vos Diamonds 2<sup>e</sup> génération (premier Diamond « payé au titre de » ou plus élevé dans chaque Branche individuelle).
- Un Bonus Double Diamond supplémentaire équivalent en dollars canadiens à 40 USD pour chaque nouveau Distributeur Qualifié personnellement inscrit qui se trouve dans la Branche Parrain Niveau Leadership Double Diamond et les Distributeurs de la downline dont vous êtes le Parrain Niveau Double Diamond pour ces nouvelles Branches.

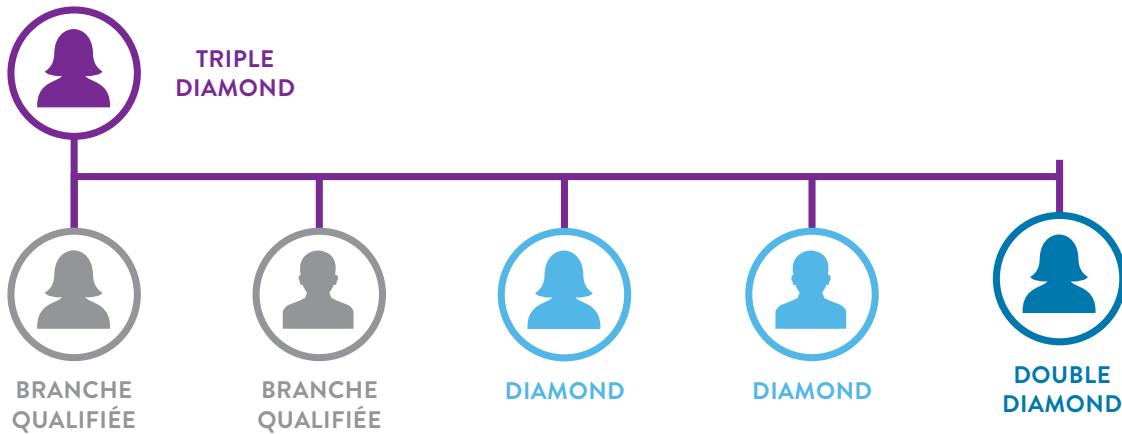
<sup>3</sup>Une Branche Diamond est une Branche avec un distributeur niveau Diamond quelque part dans la Branche.

<sup>4</sup>Une Branche Emerald est une Branche avec un Distributeur niveau Emerald quelque part dans la Branche.

<sup>†</sup>Les revenus des participants au sein du Plan de Rémunération peuvent varier. Veuillez consulter les Revenus des Participants Typiques (page 20).

## TRIPLE DIAMOND

Afin d'être qualifié pour être payé au titre de Triple Diamond, vous devez remplir les conditions d'un Double Diamond en ayant cinq Branches Qualifiées dont au moins deux des cinq Branches soient Diamond et une Double Diamond.<sup>5</sup> Les Branches Diamond et Double Diamond doivent être dans des Branches séparées.<sup>†</sup>

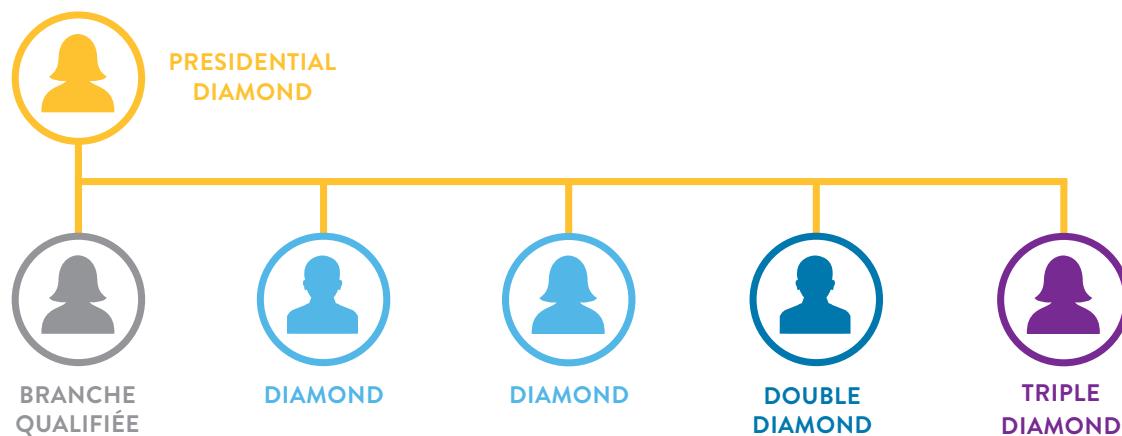


En tant que Triple Diamond, vous gagnerez les mêmes commissions résiduelles et Bonus qu'un Double Diamond, ainsi que :

- Un Bonus Génération 3 supplémentaire de 2 % sur le Personal Group Volume de vos Diamonds 3<sup>e</sup> génération ou plus élevé (deuxième Diamond « payé au titre de » ou plus élevé dans chaque Branche individuelle).
- Un Bonus Triple Diamond Supplémentaire équivalent en dollars canadiens à 15 USD pour chaque nouveau Distributeur Qualifié personnellement inscrit qui se trouve dans la Branche Parrain Niveau Leadership Triple Diamond et les Distributeurs de la downline dont vous êtes le Parrain Triple Diamond pour ces nouvelles Branches.

## PRESIDENTIAL DIAMOND

Afin d'être qualifié pour être payé au titre de Presidential Diamond, vous devez remplir les conditions d'un Triple Diamond en ayant cinq Branches Qualifiées dont au moins deux des cinq soient Diamond, une des cinq Double Diamond et une Triple Diamond.<sup>6</sup> Les deux Diamonds, le Double Diamond et le Triple Diamond doivent être dans des Branches séparées.<sup>†</sup>



En tant que Presidential Diamond, vous gagnerez les mêmes commissions résiduelles et Bonus qu'un Triple Diamond, ainsi que :

- Un Bonus Génération 4 supplémentaire de 1 % sur le Personal Group Volume de leurs Diamonds 4<sup>e</sup> Génération ou plus élevé (troisième Diamond « payé au titre de » ou plus élevé dans chaque Branche individuelle)
- Un Bonus Presidential Diamond supplémentaire équivalent en dollars canadiens à before 10 USD pour chaque nouveau Distributeur Qualifié personnellement inscrit qui se trouve dans la Branche Parrain Niveau Leadership Presidential Diamond et les Distributeurs de la downline dont vous êtes le Parrain Presidential Diamond pour ces nouvelles Branches.

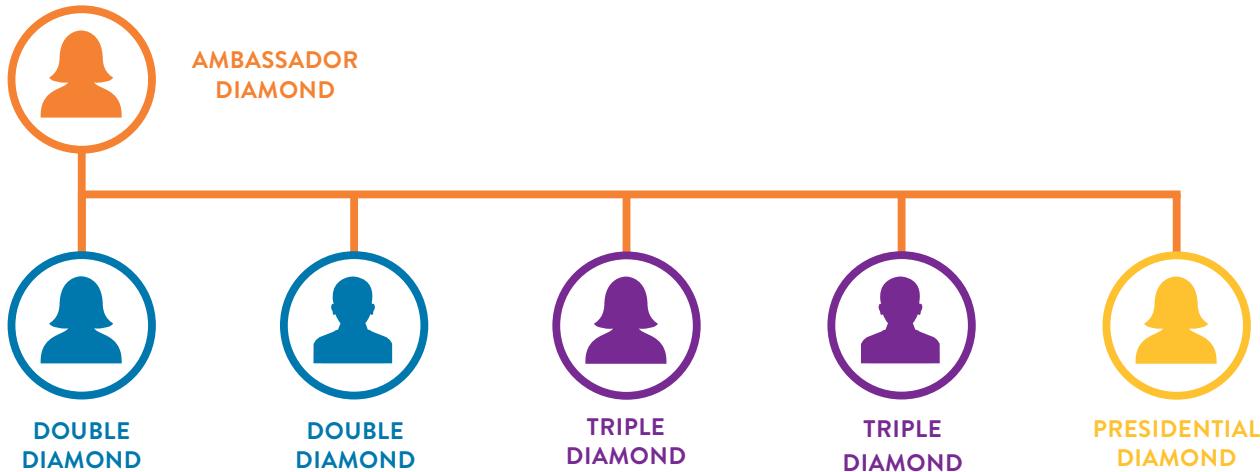
<sup>5</sup>Une Branche Double Diamond est une Branche avec un Double Diamond quelque part dans la Branche.

<sup>6</sup>Une Branche Triple Diamond est une Branche avec un Triple Diamond quelque part dans la Branche.

<sup>†</sup>Les revenus des participants au sein du Plan de Rémunération peuvent varier. Veuillez consulter les Revenus des Participants Typiques (page 20).

## AMBASSADOR DIAMOND

Afin d'être qualifié pour être payé au titre Ambassador Diamond, vous devez remplir les conditions d'un Presidential Diamond en ayant cinq Branches Qualifiées dont au moins deux des cinq soient Double Diamond, deux des cinq soient Triple Diamond et une des cinq soit Presidential Diamond.<sup>7</sup> Les deux Double Diamond, deux Triple Diamond et un Presidential Diamond doivent être dans des Branches séparées.<sup>†</sup>



En tant que Ambassador Diamond, vous gagnerez les mêmes commissions résiduelles et Bonus qu'un Presidential Diamond, ainsi que :

- Un Bonus Génération 5 supplémentaire de 1 % sur le Personal Group Volume de leurs Diamonds 5<sup>e</sup> génération ou plus élevé (quatrième Diamond « payé au titre de » ou niveau plus élevé dans chaque Branche individuelle).
- Un Bonus Ambassador Diamond supplémentaire équivalent en dollars canadiens à 5 USD pour chaque nouveau Distributeur Qualifié personnellement inscrit qui se trouve dans la Branche Parrain Niveau Leadership Ambassador Diamond et les Distributeurs de la downline dont vous êtes le Parrain Ambassador Diamond pour ces nouvelles Branches.

## BLACK DIAMOND

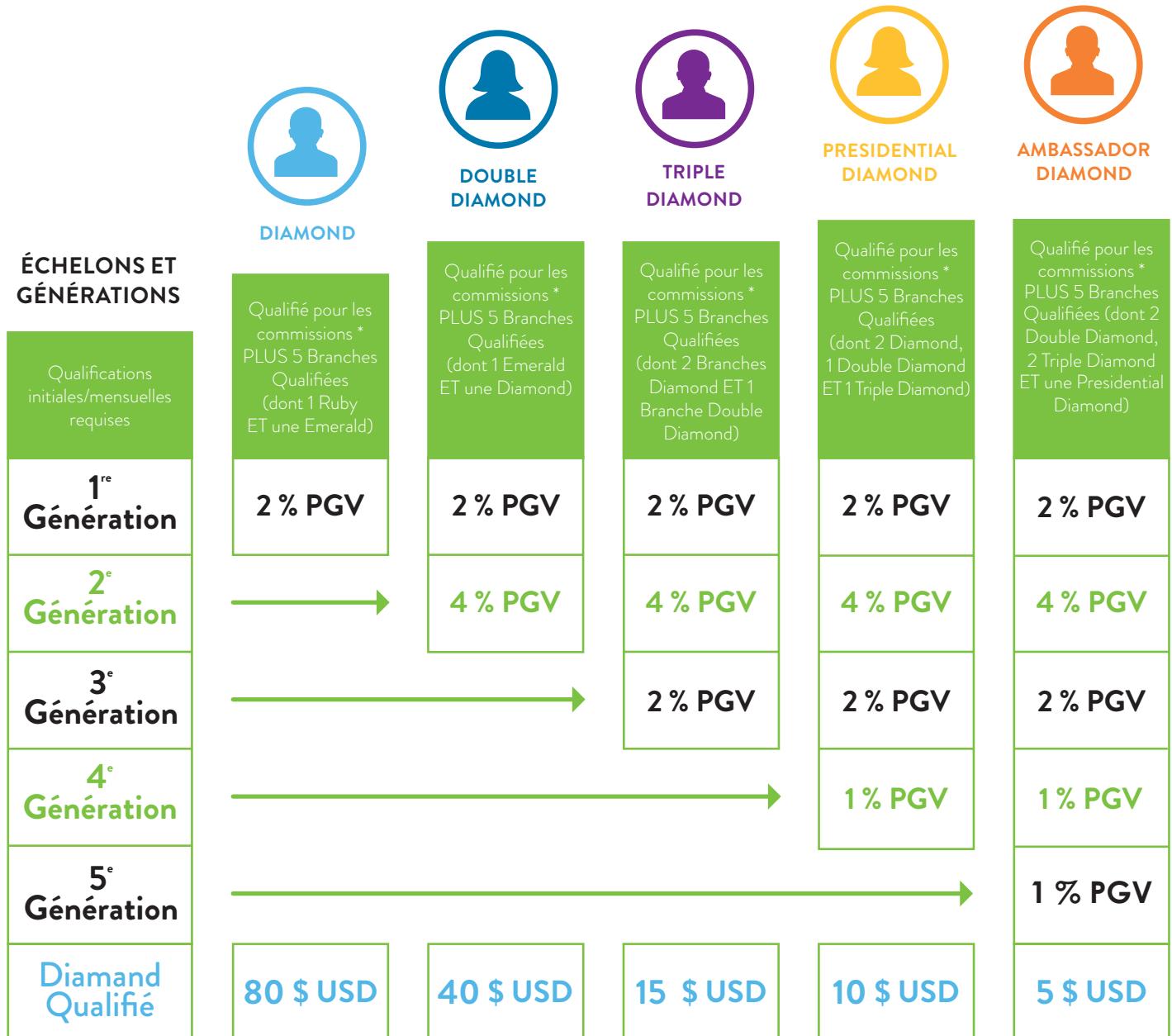
Black Diamond est un niveau spécial de reconnaissance qui récompense les Distributeurs It Works! ayant les meilleurs revenus. Ce n'est pas un échelon, mais tout simplement un titre de reconnaissance. Pour devenir Black Diamond, un Distributeur doit être au moins à l'échelon Triple Diamond ou plus élevé et avoir gagné un minimum équivalent en dollars canadiens à 100.000 de commissions mensuelles sur un accord de distribution pendant au moins 6 mois consécutifs. Dès qu'un Distributeur devient Black Diamond, il a droit à une prime équivalente en dollars canadiens à 100.000 réglée en plusieurs versements équivalents en dollars canadiens à 4.000 sur une période de 25 mois.<sup>8</sup> En plus de cette prime, il bénéficie également d'un ensemble de rétributions créées spécialement pour lui, y compris des vols en jet privé, des bijoux personnalisés, un documentaire sur l'expérience Black Diamond et bien plus encore !<sup>†</sup>

<sup>7</sup>Une Branche Diamond Présidentiel est une Branche avec un Diamond Présidentiel quelque part dans la Branche..

<sup>8</sup>Pendant la période de 25 mois succédant à la qualification Diamond Noir, le paiement mensuel équivalent en dollars canadiens à 4.000 sera versé avec les commissions mensuelles pour chaque mois où le Distributeur gagnera un minimum 100.000 de commissions mensuelles. Si le Distributeur n'atteint pas ces 100.000 lors d'un des 25 mois, le paiement équivalent en dollars canadiens à 4.000 ne sera pas versé le mois en question.

<sup>†</sup>Les revenus des participants au sein du Plan de Rémunération peuvent varier. Veuillez consulter les Revenus des Participants Typiques (page 20).

# LES BONUS LEADERSHIP<sup>†</sup>



Tous les échelons Niveau Leadership (Diamond ou plus élevé) gagneront aussi un Bonus de Parrainage Génération de 5 % sur le PGV de n'importe quel Diamond ou plus élevé qu'ils ont personnellement inscrits.

\* Consulter le Glossaire pour la définition "Admissible à des commissions."

<sup>†</sup>Les revenus des participants au sein du Plan de Rémunération peuvent varier. Veuillez consulter les Revenus des Participants Typiques (page 20).

## ENTRETIEN MENSUEL

A partir de l'échelon Ruby, vous pouvez maintenir votre titre « payé au titre de » grâce à l'Entretien Mensuel.

L'Entretien Mensuel vous permet d'utiliser les volumes de vos Branches pour vous requalifier pour un Échelon plutôt que d'utiliser les qualifications requises des Branches. Vous ne pouvez utiliser plus de 50 % des qualifications requises d'Entretien d'aucune quelle Branche.

### TABLEAU D'ENTRETIEN MENSUEL

Échelon	Qualifications requises pour l'Entretien Mensuel
RUBY	<b>4.000 GV avec pas plus de 2.000 BV comptant pour une Branche</b>
EMERALD	<b>8.000 GV avec pas plus de 4.000 BV comptant pour une Branche</b>
DIAMOND	<b>10.000 GV avec pas plus de 5.000 BV comptant pour une Branche</b>
DOUBLE DIAMOND	<b>25.000 GV avec pas plus de 12.500 BV comptant pour une Branche</b>
TRIPLE DIAMOND	<b>50.000 GV avec pas plus de 25.000 BV comptant pour une Branche</b>
PRESIDENTIAL DIAMOND	<b>100.000 GV avec pas plus de 50.000 BV comptant pour une Branche</b>
AMBASSADOR DIAMOND	<b>250.000 GV avec pas plus de 150.000 BV comptant pour une Branche</b>

## BONUS CLIENT FIDÉLE (anciennement bonus voiture)

Rassembler des Clients Fidèles et leur fournir un excellent service est tout aussi important que développer une équipe de Distributeurs. Le Bonus Client Fidèle vous récompense pour cela !

Inscrivez personnellement et maintenez au moins 60 Clients Fidèles Qualifiés Actifs,<sup>9</sup> et accumulez 3.000 Personal Bonus Volume pour le mois. Vous serez alors qualifié pour le Bonus Client Fidèle équivalent en dollars canadiens à 600 USD. Ce bonus sera versé tous les mois où ces deux conditions seront remplies.<sup>10</sup>

<sup>9</sup>Il n'est pas nécessaire pour les Clients Fidèles d'avoir un auto-ship actif tant qu'ils ont complété le contrat minimum de trois mois.

<sup>10</sup>Les revenus des participants au sein du Plan de Rémunération peuvent varier. Veuillez consulter les Revenus des Participants Typiques (page 20).

# GLOSSAIRE



## **Bonus Volume (BV) :**

Le Bonus Volume est la valeur assignée à un produit afin de qualifier et calculer les bonus et commissions des Distributeurs.

## **Clawback (Récupération) :**

Récupération des commissions du Distributeur à cause d'un retour, lesquelles ont été déboursées au cours des mois préalables. Les distributeurs pourront voir la récupération de chaque commande retournée sur leurs Rapport de rémunération. Si un distributeur a reçu plus d'un type de commission ou de boni sur une commande qui a été retournée ultérieurement, celle-ci figurera plus d'un fois dans la section des Retours dans le cadre de leur Rapport de rémunération. La commande figurera une fois pour chaque commission ou boni pour laquelle le Distributeur a reçut paiement sur la commande originale.

## **Admissible à des commissions :** †

Pour être admissible au cours de la période d'un mois des commissions, le Distributeur doit réaliser **UNE** des conditions suivantes :

1. Acheter un Business Builder Kit au cours du mois (un achat unique)

OU

2. Disposer d'au moins 150 PBV.

OU

3. Réussir à transiger au moins 80 BV en réapprovisionnement automatique au cours du mois. (Le minimum de 80 BV en réapprovisionnement automatique ne peut pas vous rendre admissible à des commissions; la transaction doit être déjà effectuée).

## **Distributeur admissible à des commissions :**

Un distributeur qui est admissible à des commissions durant le mois en cours (consultez la page suivante pour la définition de Distributeurs).

## **Compression :**

Pendant le calcul des commissions, ces dernières sont « compressées » afin de vous permettre de gagner des commissions sur les ventes qui viennent de plus loin dans votre organisation quand il existe des Distributeurs qui n'ont pas été qualifiés pour recevoir les commissions. Seuls les Distributeurs qualifiés pour recevoir des commissions comptent comme un niveau dans le processus de calcul des commissions. Chaque Personal Bonus Volume généré par les Distributeurs qui ne sont pas qualifiés est compressé et versé comme commission résiduelle de premier niveau au Distributeur qualifié suivant de la généalogie. Les Distributeurs et les Clients Fidèles ne vont pas physiquement monter dans la généalogie si un Distributeur au-dessus d'eux résilie son contrat de distribution ou n'est pas qualifié pour quelque raison que ce soit. Seul le Personal Bonus Volume sera compressé. Le Personal Bonus Volume qui est compressé ne peut être utilisé par le Distributeur en amont pour se qualifier. Les bonus de Parrainage ne sont pas compressés.

## **Exemple de compression :**

Sally est qualifiée pour recevoir des commissions pour le mois de mars et a une commande faite sur son 3<sup>e</sup> niveau par Bill qui est également qualifié. Un des deux Distributeurs entre Sally et Bill n'est pas qualifié pour le mois de mars. Par conséquent, la commande de Bill sera payée au 2<sup>e</sup> niveau de Sally au lieu de son 3<sup>e</sup>.

## **Branche Diamond :**

C'est une Branche avec un Diamond quelque part dans la Branche.

<sup>†</sup>Les revenus des participants au sein du Plan de Rémunération peuvent varier. Veuillez consulter les Revenus des Participants Typiques (page 20).

## **Glossaire (suite)**

### **Branche Double Diamond :**

C'est une Branche avec un Double Diamond quelque part dans la Branche.

### **Distributeurs :**

Les Distributeurs sont les membres de votre équipe qui ont complété le processus d'inscription de Distributeur et qui veulent monter une affaire. Vous gagnerez des commissions sur leurs commandes ainsi que celles de leur downline pour les niveaux auxquels vous êtes qualifié. †

### **Branche Emerald :**

C'est une Branche avec un Emerald quelque part dans la Branche.

### **Branche Executive :**

C'est une Branche avec un Executive quelque part dans la Branche.

### **Génération :**

Chaque Distributeur de votre downline qui est promu Diamond commence une nouvelle génération dans cette Branche. Cette génération est constituée du PGV de ce Diamond.

### **Group Volume (GV) :**

Le GV est la somme de votre PBV et des PBV de tous les Distributeurs de votre lignée en aval (downline).

### **Distributeur inactif :**

C'est un Distributeur qui n'est pas qualifié pour recevoir des commissions pendant le mois mais qui a quand même le droit de vendre les produits It Works!

### **Branche :**

Chaque Distributeur indépendant de votre premier niveau constitue une « Branche » distincte dans votre équipe. Les Branches de votre organisation grandissent au fur et à mesure que les Distributeurs de votre premier niveau commencent à développer leurs propres lignées en aval (downline).

### **Personal Bonus Volume (PBV) :**

Le PBV est la somme du BV des commandes personnelles d'un Distributeur plus les commandes de tous les Clients de détail et les Clients Fidèles qu'il a inscrits personnellement.

### **Personal Group Volume (PGV) :**

Le PGV est votre Personal Volume combiné au Personal Bonus Volume de tous les Distributeurs de votre lignée en aval (downline) hors Diamond ou plus élevé dans chaque Branche.

### **Branche Presidential Diamond :**

C'est une Branche avec un Diamond Presidential quelque part dans la Branche.

### **Client Fidèle Qualifié et Actif :**

Il s'agit d'un Client Fidèle qui s'est acquitté des frais d'adhésion ou est train de le faire ou a exécuté l'Accord pour Clients Fidèles d'It Works en réalisant une commande automatique mensuelle d'au moins 25 BV et qui ne partage pas d'adresse avec la personne qui l'a enregistré, un autre Distributeur ou tout autre Client Fidèle.

### **Branche Qualifiée :**

C'est une Branche avec un total d'au moins 400 Group Volume provenant de n'importe quel niveau de cette Branche. Le Distributeur au sommet d'une Branche n'a pas besoin d'être Qualifié pour recevoir des Commissions afin que la Branche soit considérée comme Qualifiée.

### **Branche Ruby :**

C'est une Branche avec un Ruby quelque part dans la Branche.

### **Branche Triple Diamond :**

C'est une Branche avec un Emerald quelque part dans la Branche.

<sup>†</sup>Les revenus des participants au sein du Plan de Rémunération peuvent varier. Veuillez consulter les Revenus des Participants Typiques (page 20).



## IW Marketing International Canada ULC

### DÉCLARATION CONCERNANT LES REVENUS DU PARTICIPANT TYPE

La source primaire des revenus du Participant Type du Plan de Compensation (le "Plan") d'IW Marketing International Canada ULC (la "Société") est la compensation pour ses prestations, qui consistent à prendre des mesures pour vendre les produits. Les revenus personnels varieront. Le Participant Type du Plan est défini comme étant un Distributeur Indépendant faisant partie du Plan depuis au moins un an et qui effectue activement les activités nécessaires pour obtenir les bénéfices prévus par ce Plan (par exemple, gagner au moins trois chèques mensuels par an).

Le Participant Type du Plan gagne entre \$42 et \$998 CAD par an.

Veuillez noter que ces revenus ont été obtenus à partir des expériences de la Société concernant les revenus passés. Cette Déclaration concernant les Revenus du Participant Type sera actualisée sur une base annuelle.